RIESCO SpA

Nel futuro che conviene: di più con meno energia

RiESCo SpA

ESCo Energy Service Company - Grosseto

Business Plan anni 2023÷2026

Agg.to ottobre 2023

Executive summary

RiESCo, società certificata **ESCo**, è attiva dal 2014 nella **transizione energetica conveniente**, perché è insostenibile la nostra dipendenza da fonti fossili altamente inquinanti e che alimentano **tecnologie ormai obsolete**. A causa di questo, in Italia **sprechiamo circa il 60% di energia e il mercato della transizione energetica vale ca. 80-100 mld €/anno**.

Fa questo con **l'Energy Performance Contract**, co-finanziando la soluzione energetica ottimale per il cliente, garantendo il risultato di risparmio e agendo da scudo contro tutti i rischi finanziari e di funzionamento.
L'investimento del beneficiario è meno del 50%, con **ROI > 20%, VAN 3-5 volte l'investimento, Payback 3-5 anni.**

RiESCo propone **soluzioni a 360°** per varietà sia di interventi realizzati (es. fotovoltaico, pompa di calore etc.) che dei molteplici incentivi a disposizione **per massimizzare la convenienza**.

Date le consistenti prospettive di crescita e aumento del team, nell'ultimo trimestre 2023, RiESCo prevede inoltre di acquistare un nuovo immobile da destinare a nuovi uffici, per cui richiede un mutuo ipotecario.

Nel **2023** RiESCo si è consolidata ulteriormente raggiungendo **i seguenti risultati**:
- **25** dipendenti e **6** collaboratori;
- **3,3 mln € di Capitale Sociale**;
- Trasformazione in **S.p.A.**;
- Ottenimento delle **Certificazioni** ISO 9001 e 14001, SOA OG9 OG10 e OS28.

Prevede di concludere l'esercizio 2023 con **ca. 7 mln € di fatturato e ca. ulteriori 10 mln € di lavori già «in cantiere»**, confermando la crescita dei due esercizi precedenti. Per finanziare i lavori acquisiti e in definizione RiESCo attingerà, oltre a finanziamenti chirografari in delibera, a risorse del Fondo Nazionale di Efficienza Energetica e a prestiti obbligazionari da collocare presso terzi.

Mercato – Problema 1: **Climate Change**

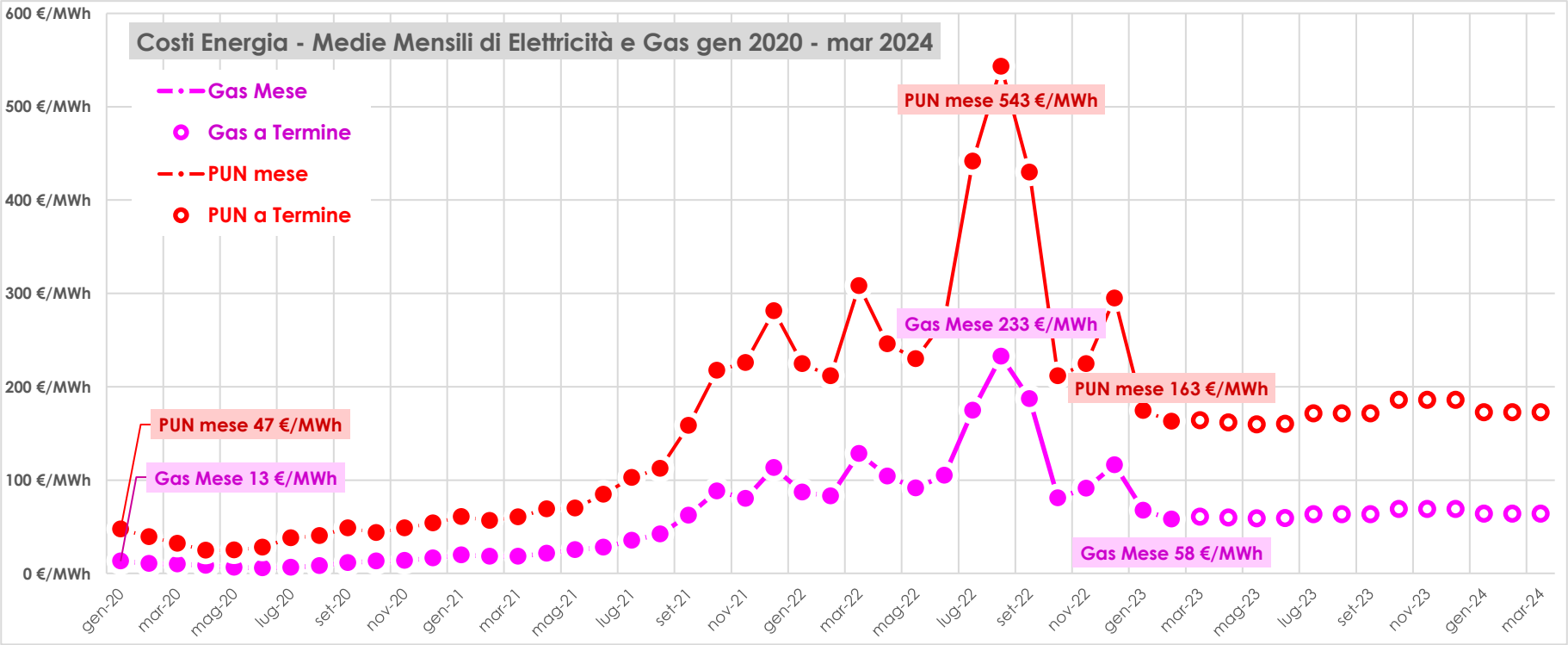
170 Mtep (**t**onnellate **e**quivalenti di **p**etrolio) annue è il consumo energetico in Italia, di cui **80% Energie Fossili** (Petrolio, Gas, Carbone) e solo il **20% FER Fonti Energetiche Rinnovabili** (Idroelettrico, Fotovoltaico, Eolico, Biomasse, Geotermia etc.)

L'utilizzo delle **fonti fossili** genera l'emissione di **420 Mton di CO_2**, causa dell'inquinamento atmosferico e, per larga parte degli scienziati climatologi, dell'**effetto serra**, responsabile dell'aumento della temperatura media, quindi del **Climate Change**.

Mercato – Problema 2: **Costi energetici**

La **stabilità** dei prezzi dell'energia, che ha caratterizzato gli ultimi decenni, è stata stravolta prima dalla ripresa post-pandemica, poi dalla guerra e dalla speculazione.

I **costi energetici sono esplosi**: Gas **da 13 a 233 €/MWh** (+180%) ed Elettricità **da 47 a 543 €/MWh** (+115%).



A causa della **dipendenza dell'Italia dall'estero** (75%÷80% dell'energia), nel 2022, ad Aziende, Enti Pubblici e Cittadini **è triplicata la bolletta** e poco ha potuto il governo contro il **rischio di default** per il delta di **100-120 mld€.**

Oggi i costi sono in calo, **Gas a 46€/MWh e PUN elettricità 157 €/MWh**, ma sono sempre **3-4 volte i costi del 2020!**

E le previsioni sono che questi prezzi restino per 2-4 anni, penalizzando la competitività Italiana ed Europea.

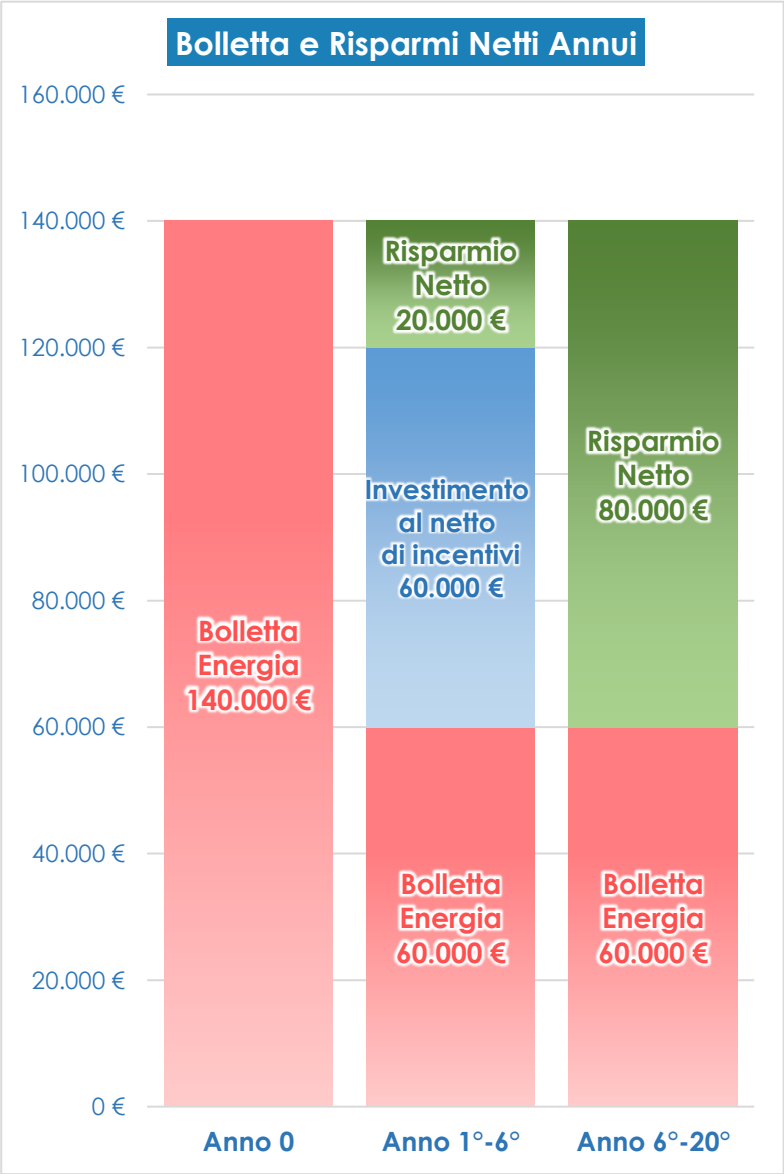
Mercato - **Da Problemi a Opportunità**

Per questi due motivi, Climate Change e Costi Energetici, sono moltiplicate le richieste di interventi di Efficienza Energetica e impianti di Produzione Energia Rinnovabile, per l'abbattimento dei consumi e costi in bolletta fino **oltre il 60%**. Questo **rende florido il mercato della Transizione Energetica** (vd. grafico).

UE e Italia **incentivano la Transizione Energetica: 60 mld € dal PNRR**, più **25-30 mld €/anno** dai noti Conto Termico, Certificati Bianchi, Transizione 4.0, Ecobonus etc., **più altri miliardi dalle Regioni.**

In particolare è schizzata la richiesta di Impianti Fotovoltaici per i tempi di realizzo e di rientro dell'investimento più brevi e gli incentivi dedicati: l'**Agrisolare**, il **DM per le Comunità Energetiche**, l'**Autoconsumo condiviso** etc.

Gli incentivi pesano per il **40%÷60% degli investimenti**, quindi la Transizione Energetica è un **Mercato da 80-100 mld €/anno** e rappresenta il **5%-6% del PIL**.



La storia - **RiESCo 2014÷2023**

Nel grande mercato della **Transizione Energetica**, a gennaio 2014, nasce RiESCo. Da subito è attiva nel **Relamping con i LED, usufruendo dell'incentivo dei Certificati Bianchi.** Nel 2017 RiESCo allarga l'utilizzo dei **Certificati Bianchi agli Impianti Fotovoltaici** di potenza minore di 20 kWp, che generano oltre 2,5 mln€ di giro di affari.

Dal 2018 al 2020 RiESCo approda nel settore della **Pubblica Illuminazione** ed evolve l'**EPC integrato degli edifici** di aziende, accedendo agli incentivi più convenienti (**Certificati Bianchi, Conto Termico**, **Transizione 4,0, Ecobonus** etc.) Nel 2020 inizia la **Partnership con INTESA SpA,** nata dopo l'efficientamento della sua sede a Siena, che permette di replicare la soluzione energetica in molti **dei suoi 48 Comuni soci**.

Nel 2021 RiESCo si è attivata anche nel mercato dello sconto in fattura in partnership con impiantisti da tutta Italia(D.L. 34/2020 Rilancio). L'attività è in chiusura con il DL Meloni 16 feb 2023 e ormai gli ultimi crediti d'imposta sono in fase di cessione.

A fine 2022, con l'esplosione dei costi energetici, nasce **l'EPC dedicato al solo Fotovoltaico**, che anche nei primi mesi del 2023 si è confermato una delle soluzioni più utilizzate. Nel 2023 RiESCo si è dedicata inoltre a nuove opportunità: **PNRR**, finanziamenti agevolati dal **Fondo Nazionale di Efficienza Energetica** e il «Bando **Agrisolare** 2023». La società si è ulteriormente consolidata trasformandosi da Srl a **SpA**.

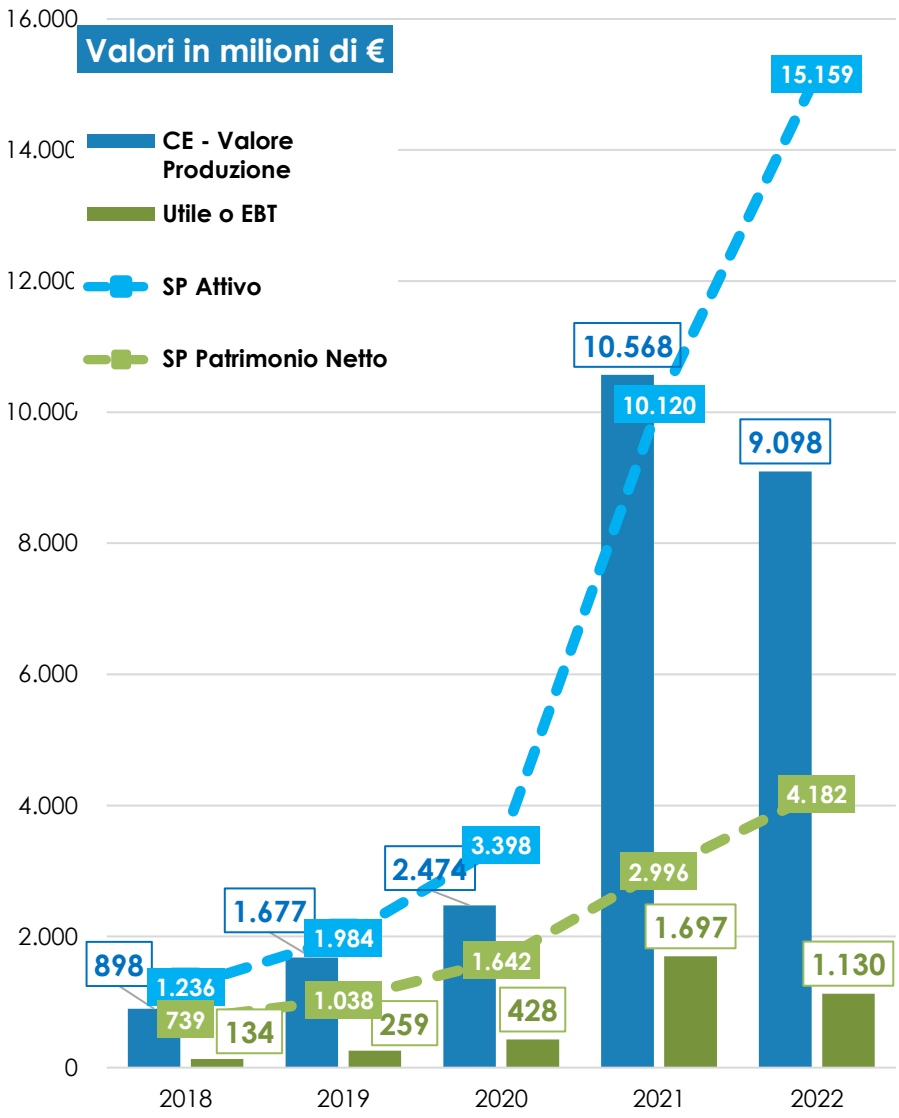
- **2014** EPC G&SS Illuminazione LED con Certificati Bianchi
- **2017** Impianti Fotovoltaici con Certificati Bianchi
- **2018** EPC integrato: intervento e incentivi su misura; Pubblica Illuminazione
- **2020** Partnership con INTESA SpA
- **2021** Partnership con impiantisti: Sconto in Fattura
- **2022** EPC Fotovoltaico
- **2023** SpA Agrisolare PNRR

La **storia economica** di RiESCo

La crescita è costante dal 2014 al 2020, con un picco di **+400%** nel 2021, caratterizzato da produzione **10,5 mln€**.

Nel 2022 la crescita si è consolidata: **Produzione 9,1 mln€** e ultimazione di 4 EPC che genereranno **Fatturato negli anni per 4,3 mln€; Utile 1,1 mln€**

La crescita del fatturato è stata determinata anche grazie a una maggiore fiducia accordata dai finanziatori, che è stata rinnovata per il futuro per sviluppare i nuovi progetti e gli EPC in definizione nei mesi a venire.



Strategia – Come funziona l'EPC G&SS: **Il ribaltamento dei Rischi**

Se la Transizione Energetica **è economicamente conveniente**, perché molte Aziende ed Enti Pubblici **la rinviano?**
Spesso **i dubbi e/o i problemi** che rallentano il processo di eliminazione degli **sprechi energetici** sono le **incertezze dei risultati** delle nuove tecnologie, cioè:

I RISCHI: 1° FINANZIAMENTO; 2° FUNZIONAMENTO; 3° RISULTATO ECONOMICO

Con la **Diagnosi Energetica** RiESCo stima in modo scrupoloso i risultati di risparmio energetico e gli incentivi (valorizzati ai costi unitari dell'energia) e **co-finanzia l'investimento,** che recupererà in rate mensili, negli anni dell'EPC.

L'EPC G&SS di RiESCo ribalta su RiESCo i rischi.

Il co-finanziamento (40%÷60%) protegge il Cliente.

perché ogni anno sarà calcolato il consuntivo e:

Finanziamento

RiESCo recupererà il suo co-finanziamento, in rate mensili, negli anni dell'EPC a patto che i risultati siano raggiunti

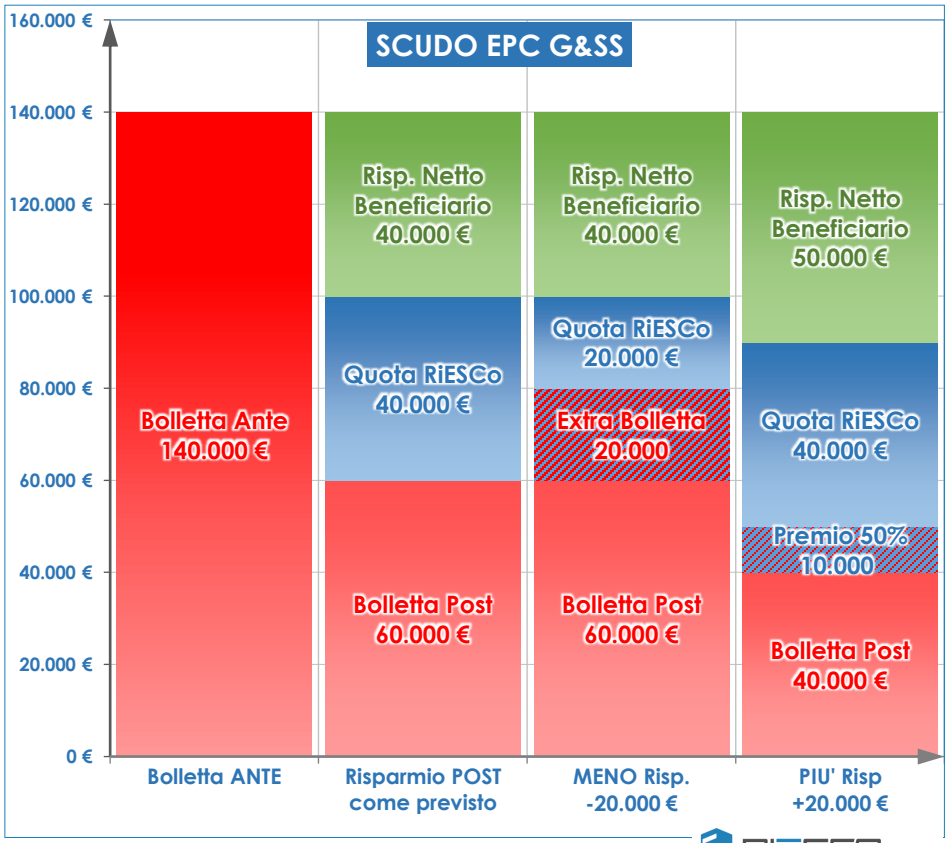
Funzionamento

Le rate di restituzione a RiESCo inizieranno dal perfetto avvio del funzionamento degli impianti e saranno sospese in caso di mal funzionamento;

Risultato Economico (es.: Bolletta +/- 20.000 €)

Se il Risparmio sarà **di meno, il meno sarà detratto** dalle rate del Finanziamento di RiESCo;

Se il risparmio sarà **di più, la metà del più sarà aggiunta** alle rate del Finanziamento di RiESCo.

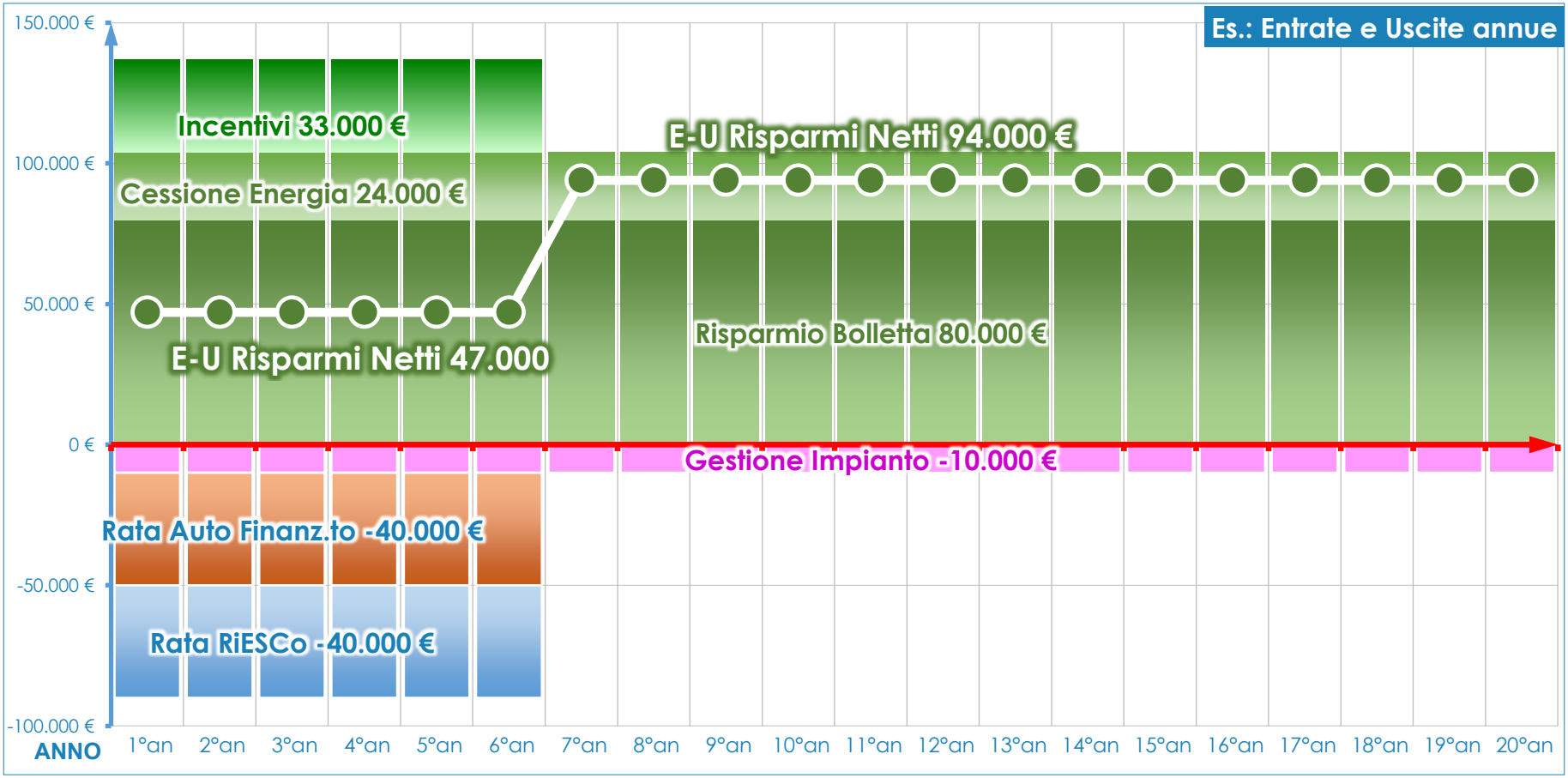


Strategia – Come funziona l'EPC G&SS: **Cashflow**

Conveniente perché: **Risparmi e Incentivi** Energetici **ripagano gli investimenti in 1/3-1/4** del **Ciclo di Vita Utile** con **TIR ≈ 20%÷30%** annuo, **VAN ≈ 3÷5 volte** l'Investimento e **Payback ≈ 3÷5 anni**

Come dal grafico risultano: **Entrate = 137 k€** (80 k€ + 24 k€ + 33 k€ 6 anni); **Uscite = 90 k€** (10 k€ + 40 k€ + 40 k€)

Entrate - Uscite = Cash Flow netto = 47.000 € dal 1° al 6° anno; **= 94.000 €** dal 7° al 20° anno.



Strategia - **Le 3 proposte differenti al Cliente / Beneficiario**

EPC

Co-Finanziamento 50%÷100%

Durata 6÷20 anni

RiESCo co-finanzia l'investimento, scudo che protegge i risultati.
Verificati **i risultati promessi**, il Cliente, con parte di risparmi e incentivi, restituisce a RiESCo il finanziamento concordato.
Se per prendere gli incentivi, l'impianto deve essere venduto e pagato, **RiESCo versa la cauzione di garanzia** che sarà resa negli anni di contratto.

Vendita di soluzioni efficienza energetica

Con sconto dell'Incentivo pluriennale

RiESCo vende l'impianto e il Cliente paga solo il netto detratti gli incentivi (Conto Termico, Certificati Bianchi, Transizione 4.0 etc.)
E' a carico di RiESCo Il **100% del rischio economico, finanziario e temporale** per ottenere **l'Incentivo**.

Gestione incentivi

Certificati Bianchi, Conto Termico, Ecobonus etc

RiESCo fornisce il **servizio di gestione degli incentivi** in due modi:

1. **Il compenso è parte dell'incentivo**, quando sarà incassato;
2. Attualizzato il valore, **l'incentivo è pagato al Beneficiario.**
   RiESCo ne assume il rischio e la dilazione dell'incasso.

Il piano operativo e le **certificazioni**

Logistica

Gli EPC sono **indipendenti da specifici fornitori o prodotti**, senza necessità di magazzino.

RiESCo acquista i **prodotti più performanti e affidabili** per l'Efficienza e le Energie rinnovabili **perché è l'unica responsabile dei** risultati e del funzionamenti per i **6÷20 anni** di durata dell'EPC.

Marketing

I canali di vendita sono:

- il sito internet,
- i **social**, il branding
- la qualificazione di lead in entrata (Inbound)
- il **«passaparola»** di clienti soddisfatti.

Si avvale anche dei **partner impiantisti e professionisti** che la promuovono ai loro clienti.

Erogazione del servizio

RiESCo è **ESCo, E**nergy **S**ervice **C**ompany, **ESCo certificata,** requisito essenziale per Diagnosi Energetiche, incentivi e processi del GSE, Invitalia, ENEA etc.

RiESCo ha know-how e Team di esperti in **Diagnosi, Efficienza** e **Rinnovabili**, che progettano **EPC** con **investimenti convenienti** per Risparmi, Payback time e ROI.

SERVIZIO CERTIFICATO
CQY CERTIQUALITY
UNI CEI **11352:2014** – ESCO
Dal 2015
ESCO UNI CEI 11352

IMQ CERTIFIED
MANAGEMENT SYSTEM
ISO 9001:2015
Dal 2022
ISO 9001-2015

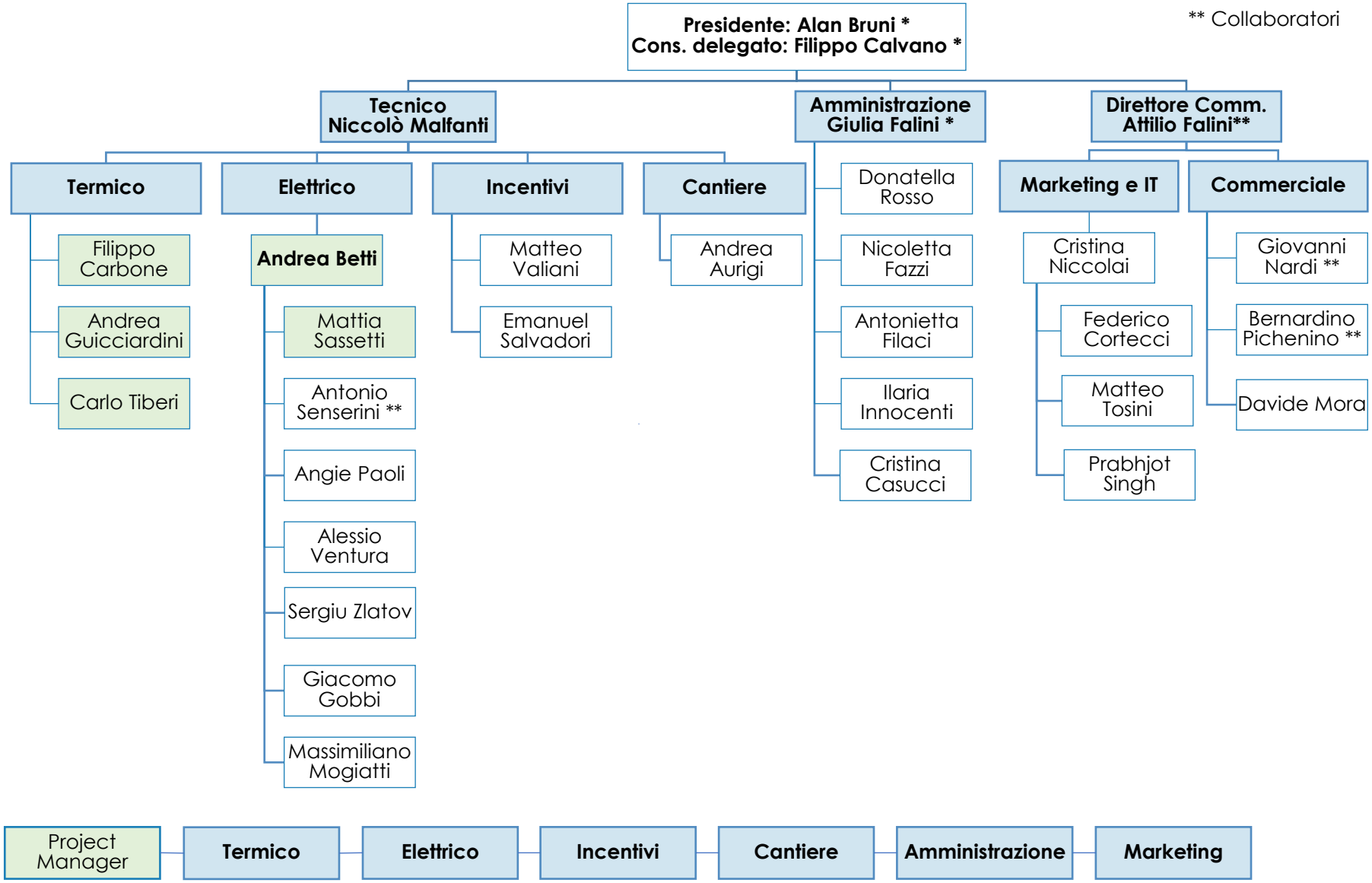
SOA
og 9- og 10
os 28
Da Luglio 2023
SOA OG9 OG10 OS28

IMQ CERTIFIED
MANAGEMENT SYSTEM
ISO 9001: 2015
ISO 14001: 2015
Da Agosto 2023
ISO 14001

Il piano operativo: **le risorse e la struttura**

* Soci

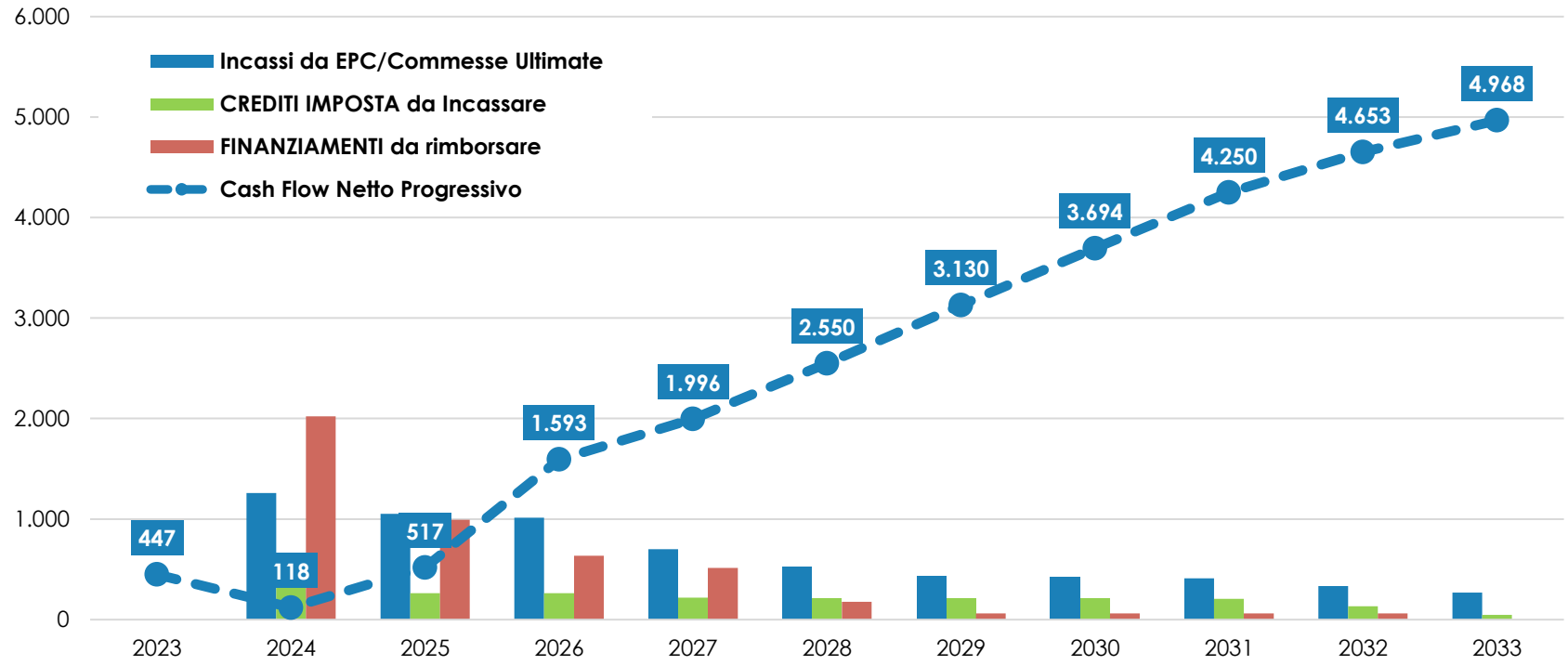
** Collaboratori



Cash Flow di EPC conclusi

Il Cash Flow è la somma delle **Entrate meno Uscite per EPC e Incentivi di lavori ultimati**
Tra le Entrate i canoni, i resi cauzioni, gli incentivi etc. Tra le Uscite: manutenzioni, energia e rimborso dei finanziamenti da banche etc. Il **netto del Cash Flow è circa 5 mln€** che RiESCo incasserà anche se cessasse l'attività. **Valori espressi in K€**.

Descrizione Cash Flow	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	Totali
Incassi da EPC/Commesse Ultimate		1.258	1.053	1.012	699	522	435	419	411	334	269	**6.412**
CREDITI IMPOSTA da Incassare	1104	504	263	263	217	207	207	207	207	131	46	**3356**
FINANZIAMENTI da rimborsare	**657**	**2021**	**993**	**635**	**513**	**175**	**62**	**62**	**62**	**62**	**0**	**5241**
Cash Flow Netto	**447**	**-259**	**329**	**1.076**	**403**	**554**	**580**	**564**	**556**	**403**	**315**	**4.998**
Cash Flow Netto Progressivo	**447**	**118**	**517**	**1.593**	**1.996**	**2.550**	**3.130**	**3.694**	**4.250**	**4.653**	**4.968**	



Previsioni economiche

In base al Mercato della Transizione Energetica e ai lavori in fase di acquisizione e per cui sono già in corso trattative, si stima con prudenza la **crescita del 30 % circa del fatturato nei 3 anni 2024, 2025 e 2026.**

Segue il Conto Economico Riclassificato a Valore Aggiunto degli ultimi 3 esercizi conclusi, provvisorio al 31/08/2023 e previsionale per **gli esercizi 2023-2026.**

Riclassif. a Valore aggiunto	2020	2021	2022	2023 (31/08)	2023*	2024*	2025*	2026*
Ricavi	2.231.462	10.618.405	8.392.592	3.318.602	7.189.956	9.675.000	11.990.000	15.810.000
Variazione lavori in corso	242.440	-49.987	679.823	500.636	-600.000	400.000	425.000	460.000
Costi esterni	1.585.736	8.193.351	6.531.555	2.623.906	4.211.673	6.230.000	8.185.000	10.760.000
Valore aggiunto	**888.166**	**2.375.067**	**2.540.860**	**1.195.332**	**2.378.283**	**3.845.000**	**4.230.000**	**5.510.000**
Costi personale	228.991	476.441	701.665	498.840	698.376	1.035.000	1.150.000	1.240.000
Margine Operativo Lordo	**659.175**	**1.898.626**	**1.839.195**	**696.492**	**1.679.907**	**2.810.000**	**3.080.000**	**4.270.000**
Ammortam. E svalutazioni	195.994	174.070	211.283	177.872	249.021	370.000	390.000	420.000
Reddito operativo	**463.181**	**1.724.556**	**1.627.912**	**518.620**	**1.430.886**	**2.440.000**	**2.690.000**	**3.850.000**
Oneri finanziari	-35.535	-27.488	-556.359	-188.777	-471.943	-585.000	-770.000	-895.000
Imposte	129.233	373.720	349.616	99.000	288.000	556.500	576.000	886.500
Risultato d'esercizio	**298.413**	**1.323.348**	**721.937**	**230.843**	**670.944**	**1.298.500**	**1.344.000**	**2.068.500**

*previsionale

Lavori da realizzare

RiESCo ha in corso **lavori in cui ha** già sostenuto parte dei costi. **Altri in definizione nel corso del 2023 e 2024.**

Contratti in corso/in definizione

EPC e Lavori in corso	Importo	Stato	Costi	Utile Lordo	Fine Lavori	utile	Da fatturare 2023	Da fatturare 2024-2025
S.S. Srl - Celle Frigo + Fotovoltaico	1.950.000 €	in Corso	1.560.000 €	390.000 €	2023	20%	1.950.000 €	
I. SpA Fotovoltaico 220 kWp	250.000 €	in Corso	200.000 €	50.000 €	2023	20%		250.000 €
W. Srl Fotovoltaico 170 kWp	305.000 €	in Corso	244.000 €	61.000 €	2023	20%	305.000 €	
P. Srl - Fotovoltaico 80 kWp	105.000 €	in Corso	84.000 €	21.000 €	2023	20%	105.000 €	
A. Hotel Multintervento	273.000 €	in Corso	177.000 €	96.000 €	2023	35%	273.000 €	
M. Hotel Multintervento	183.000 €	in Corso	128.000 €	55.000 €	2023	30%	183.000 €	
R. Residuo da fatturare	56.000 €	in Corso	42.000 €	14.000 €	2023	25%	56.000 €	
Canoni sett-dic residuo da fatturare	212.354 €	in Corso	0 €	212.354 €	2023	100%	212.354 €	
B. Srl 6 FV, totale 720 kWp	880.000 €	in Corso	704.000 €	176.000 €	2024	20%		880.000 €
A. Hotel Multintervento	1.198.000 €	in Corso	899.000 €	299.000 €	2024	25%	710.000 €	488.000 €
C. Superbonus	447.000 €	in Corso	358.000 €	89.000 €	2024	20%	220.000 €	227.000 €
Subtotale LAVORI IN CORSO	**5.859.354 €**	**in Corso**	**4.396.000 €**	**1.463.354 €**	**2023**		**4.014.354 €**	**1.845.000 €**
S. Pubblica Illuminazione - in ATI - Quota RiESCo	1.387.000 €	Da firmare	555.000 €	832.000 €	2024	60%		1.387.000 €
A.S.S. Pubblica Illum - in ATI - Quota RiESCo	990.000 €	Da firmare	347.000 €	643.000 €	2024	65%		990.000 €
C. Scarl - Multintervento in ATI - Quota RiESCo	2.955.000 €	Da firmare	2.364.000 €	591.000 €	2024	20%		2.955.000 €
B. Srl FV+PdC multintervento	715.000 €	Da firmare	572.000 €	143.000 €	2024	20%		715.000 €
PaS SA - Multintervento	650.000 €	Da firmare	520.000 €	130.000 €	2023-24	20%		650.000 €
S. Srl - Fotovoltaico 418 kWp	450.000 €	Da firmare	360.000 €	90.000 €	2024	20%		450.000 €
R. variante scuola - in ATI - quota RiESCo	265.000 €	Da firmare	199.000 €	66.000 €	2024	25%		265.000 €
Subtotale Contratti definiti DA FIRMARE	**7.412.000 €**	**DA FIRMARE**	**4.917.000 €**	**2.495.000 €**	**2024**			**7.412.000 €**
S. scuola - in ATI - quota RiESCo	718.000 €	In definizione	539.000 €	179.000 €	2024	25%		718.000 €
C. SpA - PNRR Mercato ittico, FV, imp. Frigo	10.600.000 €	In definizione	8.480.000 €	2.120.000 €	2024-2025	20%		10.600.000 €
C. LED+PdC+Solare Termico	275.000 €	In definizione	206.000 €	69.000 €	2024	25%		275.000 €
4-5 Pubbliche Illum - in ATI - Quota RiESCo	2.140.000 €	In definizione	1.712.000 €	428.000 €	2024-2025	20%		2.140.000 €
S.C.Srl - Fotovoltaico + PdC + Cappotto	1.594.000 €	In definizione	1.275.000 €	319.000 €	2024	20%		1.594.000 €
17 Pratiche "Agrisolare 2023" presentate	6.020.000 €	In definizione	4.214.000 €	1.806.000 €	2024-2025	30%		6.020.000 €
Subtotale Contratti IN DEFINIZIONE	**21.347.000 €**	**In definizione**	**16.426.000 €**	**4.921.000 €**	**2024-2025**			**21.347.000 €**

A quanto sopra si aggiungeranno le nuove trattative e acquisizioni nel corso del 2024 e successivi.

Considerazioni e prospettive 2023-2024

Di seguito alcune considerazioni che si ritengono necessarie all'interpretazione delle tabelle riportate:

1. **Mancato ricavo da Sconto in Fattura**
   Rispetto al 2021 e 2022, nel 2023 si è concluso il mercato dello «Sconto in Fattura», per i noti cambiamenti normativi risalenti a febbraio 2023. Il mercato ha pesato per circa il 50% sul fatturato di RiESCo degli ultimi due esercizi, 5,2 mln€ nel 2021, 4,5 mln nel 2022 e solo 1,0 mln€ nel 2023, rilevando pertanto un **mancato ricavo di ca 3,5 mln€**.

2. **Ritardo nell'acquisizione di grossi lavori, rinviati a 2024**, tra cui:
   a. C. Scarl – Multintervento 2,9 mln€ di cui attesi 1,0 mln nel 2023, effettivo 0,0 €
   b. S. Pubblica Illuminazione 0,9 mln€, di cui attesi 0,5 mln€ nel 2023, effettivo 0,0 €
   c. A.S.S. Pubblica Illum. 0,7 mln€, di cui attesi 0,3 mln€ nel 2023, effettivo 0,0 €
   d. S. Scuola – In ATI 0,6 mln€ di cui attesi 0,6 mln€ nel 2023, effettivo 0,0 €
   e. A. Hotel – Multintervento 1,2 mln€ di cui attesi 1,2 mln€ nel 2023, effettivo 0,7 mln €
   f. S. Srl – Fotovltaico 0,5 mln€ di cui attesi 0,5 mln€ nel 2023, effettivo 0,0 €

   Totale lavori attesi nel 2023 4,1 mln €, **effettivi 0,7 mln €, rinvio al 2024 3,4 mln €**.

3. **Prospettive 2024**
   Di seguito una previsione dei risultati conteggiando: EPC già conclusi di cui è in corso la fatturazione dei canoni, la conclusione dei lavori in corso, una stima prudenziale del 60% dei contratti già definiti e in fase di firma e una stima sull'acquisizione del 20% di quelli in fase di trattativa.

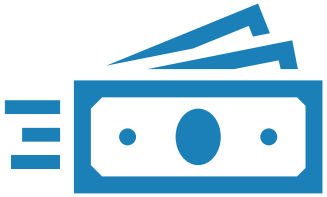
a.	EPC conclusi e Certificati Bianchi da fatturare		= 0,9 mln€
b.	Lavori in corso, da completare	1,8 mln€ x 100%	= 1,8 mln€
c.	Contratti definiti, da firmare	7,4 mln€ x 60%	= 4,4 mln€
d.	Contratti in definizione	21,3 mln€ x 20%	= 4,1 mln€
e.	Stima lavori da trattare e acquisire nel 2024		= 2,0 mln€
Totale lavori da Fatturare 2024			= **13,2 mln€**

   Il fatturato previsionale per il 2024 (€ 9.675.000) e successivi, di cui alla tabella «Conto Economico», è inferiore a quanto effettivamente qui calcolato, nonostante la percentuale di rischio sopra già conteggiata, lasciando quindi margine per un **consistente miglioramento**.

Strategia finanziamenti futuri

Per finanziare la crescita di cui alle slides precedenti, nel 2023-2024 RiESCo farà ricorso alle seguenti risorse finanziarie:

1. **0,8 mln€ - liquidità di cassa al 31/08/2023**
2. **0,4 mln€ - Chirografario** deliberato in attesa di erogazione
3. **2,5 mln€ aumento Patrimonio Netto** in seguito a fusione con la controllata Riesco Bonus Srl.
4. **1,0 mln€ - Chirografario con contributo Sabatini** in corso di definizione
5. **1,4 mln€ - finanziamento Fondo Nazionale di Efficienza Energetica**, in corso di definizione
6. **0,5/1 mln€ - Prestito obbligazionario da collocare presso terzi**



Investimenti e Finanza

La consistente crescita che l'azienda sta affrontando mette in risalto la mancanza di una sede rappresentativa della società, che la possa identificare e sia di facile accesso per collaboratori e clienti.

Per questo motivo, **RiESCo ha sottoscritto il preliminare di vendita per l'acquisto dell'immobile posto in Grosseto, via Bulgaria**, di ca. 1.200 mq per una spesa complessiva di ca. 2 mln €, comprensiva delle spese di ristrutturazione.

Per finanziare l'investimento RiESCo sta richiedendo **un mutuo ipotecario di 1,4 mln €.**

Via G. Oberdan n 17 – Grosseto (GR)
Via Valle Piana 80 - S. Benedetto del Tronto (AP)
Via Appia Nuova - Ciampino (RM)

Tel. +39 0564 071080
Mail: info@ri-esco.it
www.ri-esco.it